Live-Webcast für Privatanlegende

3. Quartal 2025

Mit Hannes Wittig

Leiter Investor Relations



Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, welche die gegenwärtigen Ansichten des Managements der Deutschen Telekom hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln.
Diese zukunftsbezogenen Aussagen beinhalten Aussagen zu der erwarteten Entwicklung von Umsätzen, Erträgen, Betriebsergebnis, Abschreibungen, Cashflow und personalbezogenen Maßnahmen. Daher sollte ihnen nicht zu viel Gewicht beigemessen werden. Zukunftsbezogene Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheitsfaktoren, von denen die meisten schwierig einzuschätzen sind und die generell außerhalb der Kontrolle der Deutschen Telekom liegen. Zu den Faktoren, die unsere Fähigkeit zur Umsetzung unserer Ziele beeinträchtigen könnten, gehören auch der Fortschritt, den wir im Rahmen unserer personalbezogenen Restrukturierungsmaßnahmen und anderer Maßnahmen zur Kostenreduzierung erzielen, sowie die Auswirkungen anderer bedeutender strategischer, personeller und geschäftlicher Initiativen, so z. B. der Erwerb und die Veräußerung von Gesellschaften und Unternehmenszusammenschlüsse und unsere Initiativen zur Netzmodernisierung und zum Netzausbau. Weitere mögliche Faktoren, welche die Kosten- und Erlösentwicklung wesentlich beeinträchtigen können, sind ein Wettbewerb, der schärfer ist als erwartet, Veränderungen bei den Technologien, Rechtsstreitigkeiten und regulatorische Entwicklungen. Des Weiteren können ein konjunktureller Abschwung in unseren Märkten sowie Veränderungen bei den Zinssätzen und Wechselkursen ebenfalls einen Einfluss auf unsere Geschäftsentwicklung und die Verfügbarkeit von Kapital zu vorteilhaften Bedingungen haben. Veränderungen unserer Erwartungen hinsichtlich künftiger Cashflows können Wertminderungen für zu ursprünglichen Anschaffungskosten bewerteten Vermögenswerten zur Folge haben, was unsere Ergebnisse auf Konzern- und operativer Segmentebene wesentlich beeinflussen könnte.

Sollten diese oder andere Risiken und Unsicherheitsfaktoren eintreten, oder sollten sich die den Aussagen zu Grunde liegenden Annahmen als unrichtig herausstellen, so könnten unsere tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von denjenigen abweichen, die in zukunftsbezogenen Aussagen ausgedrückt oder impliziert werden. Wir können nicht garantieren, dass unsere Schätzungen oder Erwartungen tatsächlich erreicht werden. Wir lehnen – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – jede Verantwortung für eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen durch Berücksichtigung neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse oder anderer Dinge ab.

Zusätzlich zu den nach IFRS erstellten Kennzahlen legt die Deutsche Telekom auch andere Kennzahlen vor, u. a. EBITDA, EBITDA-Marge, bereinigtes EBITDA, bereinigtes EBITDA AL, bereinigte EBITDA-Marge, Core EBITDA, bereinigtes EBIT, bereinigter Konzernüberschuss, Free Cashflow, Free Cashflow AL sowie Brutto-Finanzverbindlichkeiten, Netto-Finanzverbindlichkeiten AL und Netto-Finanzverbindlichkeiten, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind. Sie sind als Ergänzung, jedoch nicht als Ersatz für die nach IFRS erstellten Angaben zu sehen. Diese Kennzahlen, die nicht Bestandteil der Rechnungslegungsvorschriften sind, unterliegen weder den IFRS noch anderen allgemein geltenden Rechnungslegungsvorschriften. Andere Unternehmen legen diesen Begriffen unter Umständen andere Definitionen zu Grunde.

Ergebnisse Q3/2025
Konzern

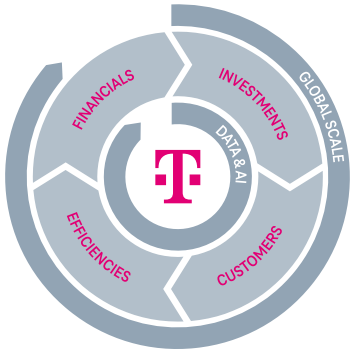
Kernbotschaften 9M/2025

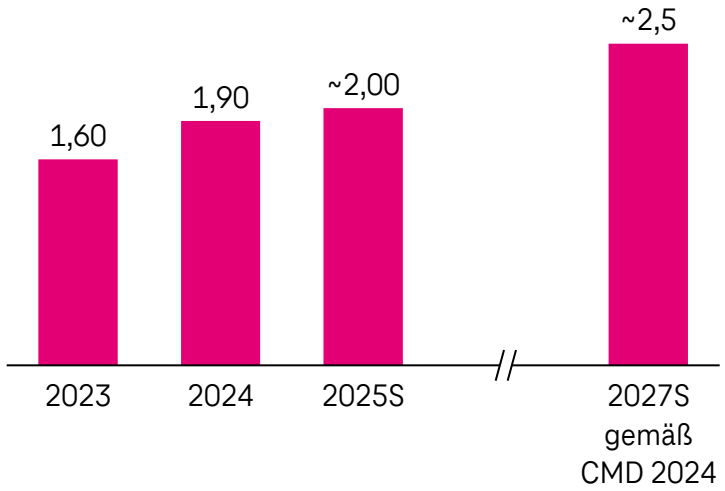
Verlässliches und stetiges Wachstum

- Verlässliches und stetiges Wachstum trotz Gegenwind in Deutschland
- Im Plan hinsichtlich der Ziele 2025 und der CMD-Ziele 2023–27
- Ausbau der Netzführerschaft auf beiden Seiten des Atlantiks
- Rekord-Kundenwachstum und Prognoseerhöhung in den USA
- Neue Wachstumschancen dank erfolgreicher M&A-Transaktionen in den USA
- Starke Fortschritte dank KI-gestützter Digitalisierung; im Plan hinsichtlich der Effizienzziele
- Verschuldungsgrad komfortabel im Zielkorridor. DT-Anteil an TMUS bei 52,1%
- Aktionärsvergütung[1] entsprechend CMD-Zusagen mit einer Dividende von 1.00€ und einem Aktienrückkauf von 2 Mrd. €

Ber. Ergebnis je Aktie

in €





[1] Vorbehaltlich notwendiger Beschlüsse.

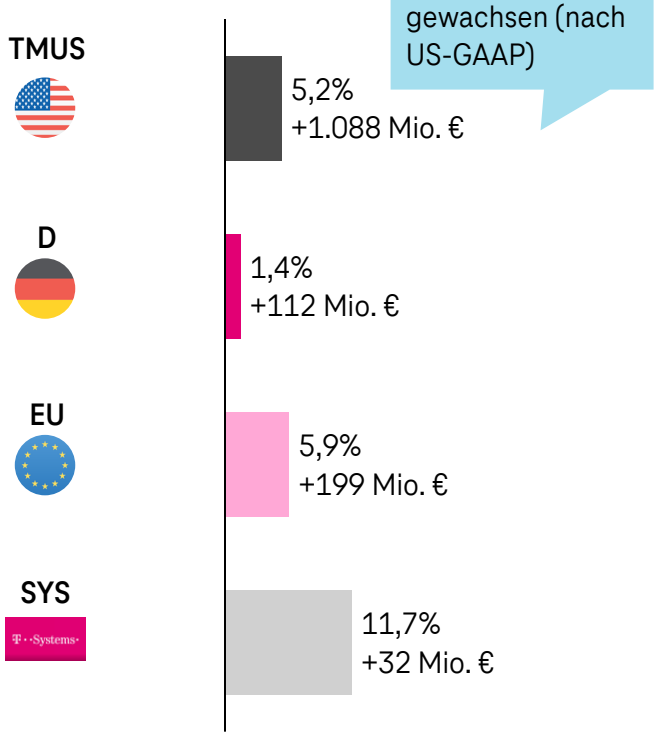
Finanzkennzahlen 9M/2025 (organisch)

Starkes organisches Wachstum

Ber. EBITDA AL 9M/25

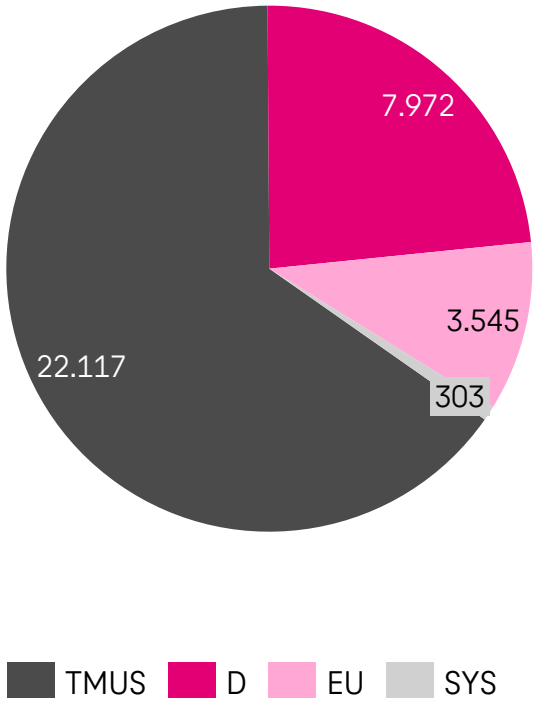
Wachstum ggü. Vorjahr, organisch

Ber. Core EBITDA um 6,8% gewachsen (nach US-GAAP)



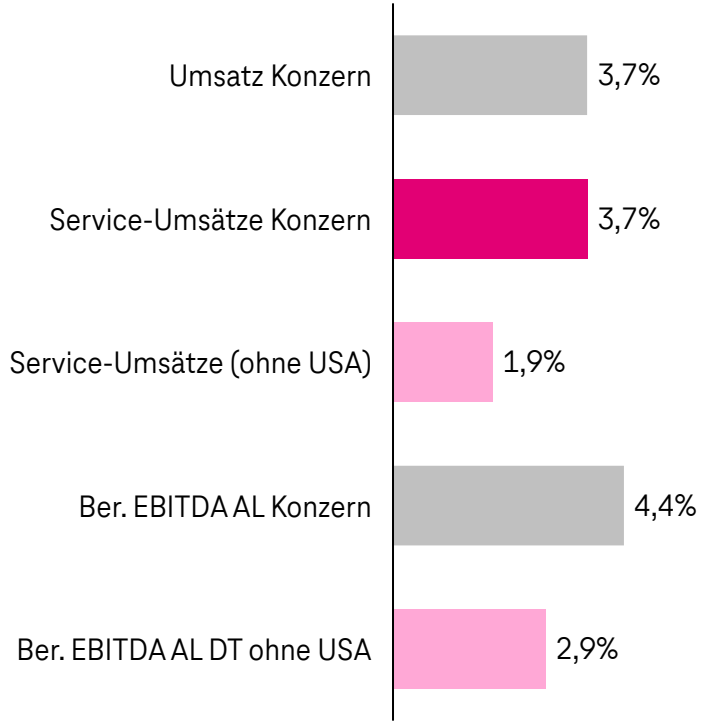
Ber. EBITDA AL 9M/25 nach Segmenten[1]

in Mio. €



Wichtige Finanzkennzahlen 9M/25

Wachstum ggü. Vorjahr in %, organisch



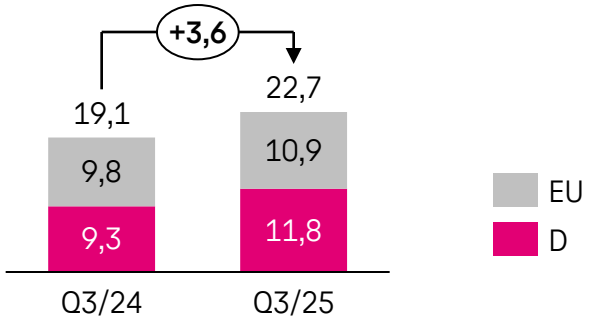
[1] Ohne GHS, GD & Überleitung (-526 Mio. €). EBITDA AL Konzern i. H. v. 33.411 Mio. €.

Netze

Ausbau unserer Spitzenposition

Glasfaser

Homes Passed mit Glasfaser in Mio.

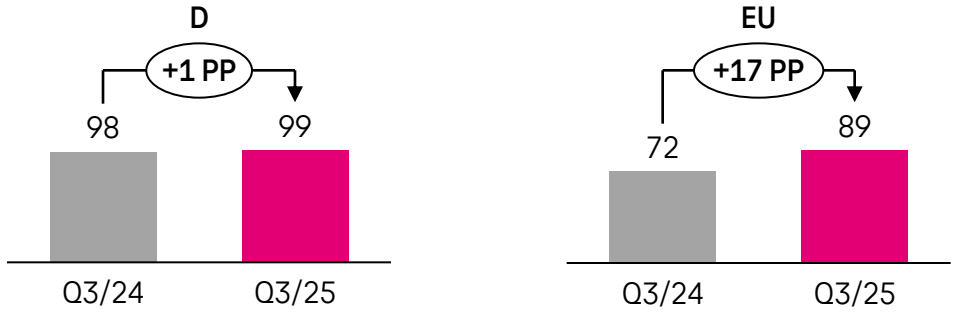


- Spitzenposition beim deutschen Glasfaserausbau mit Ausbaurekord in Q3 beibehalten
- Deutschland: MagentaTV-Hotline von Connect als „Outstanding“ ausgezeichnet, Sieger in allen fünf Kategorien

- In Q3 verbucht TMUS nach erfolgreichem Abschluss von Glasfaser-JVs 934 Tsd. Glasfaser-Kunden und 54 Tsd. Netto-Neuzugänge.

5G-Abdeckung

% d. Bevölk.



- „Computerbild“ kürt DT zum besten Mobilfunknetz in Deutschland
- Netze in Österreich, Polen und Griechenland laut „Ookla“ am schnellsten
- Mobilfunknetz in Griechenland gewinnt mit Geschwindigkeit und Qualität den „Umlaut“-Test zum 11. Mal in Folge

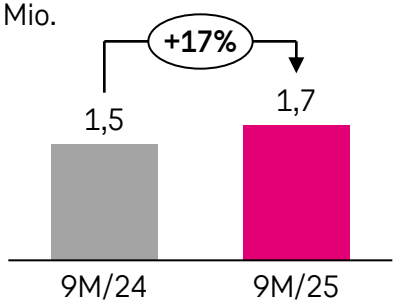
- OpenSignal zeichnet TMUS als 5G Global Winner in Coverage Experience und als Global Leader in 5G-Verlässlichkeit, an der Spitze der US-Betreiber, und als besten FWA-Betreiber für konsistente Qualität und Verlässlichkeit.

Glasfaser in Deutschland

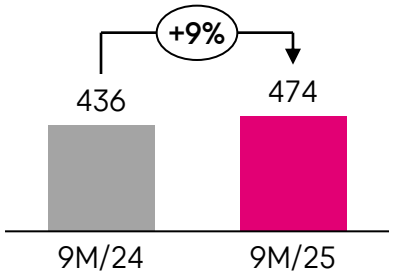
Verstärkter Glasfaser-Ausbau bei unverändertem FCF-Ausblick

Glasfaser

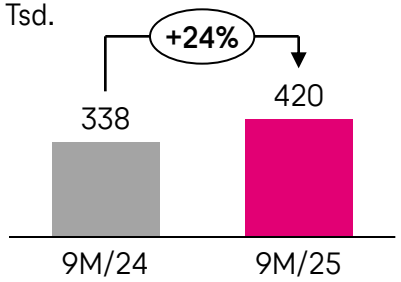
Homes Passed mit Glasfaser
in Mio.



Homes Connected mit Glasfaser
in Tsd.

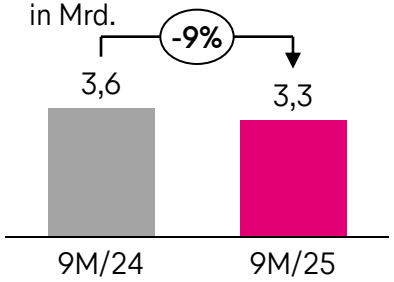


Netto-Neuzugänge Glasfaser
in Tsd.



- Rekord bei Nettoneuzugängen in Q3

Cash Capex gesamt, DE
in Mrd.



- Niedrigerer Gesamt-Capex dank Einsparungen bei Glasfaser-Capex

- YTD 2025: Erhebliche Effizienzgewinne erzielt
  - Höherer Output
  - Niedrigerer Capex
- Künftig: Verwendung von Effizienzsteigerungen und steuerlichen Erleichterung auf Bundesebene:
  - Höher Anteil Glasfaser-Ausbau im ländlichen Raum und in EFH
  - Schnellerer Glasfaser-Ausbau in MFH
- Capex in Deutschland im Geschäftsjahr 2025 stabil bestätigt, Steigerung Glasfaser Capex danach
- Ausblick vom Kapitalmarkt für FCF AL von DT ohne USA von 3,7–3,9 Mrd. € bestätigt

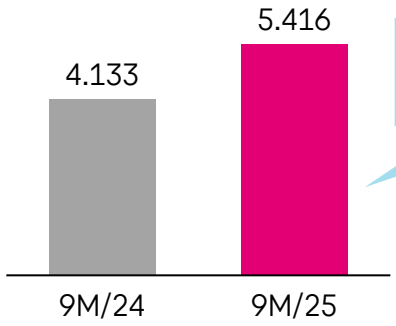
Kundenwachstum

Mobilfunk stärker, Festnetz schwächer

Netto-Neuzugänge Mobilfunk

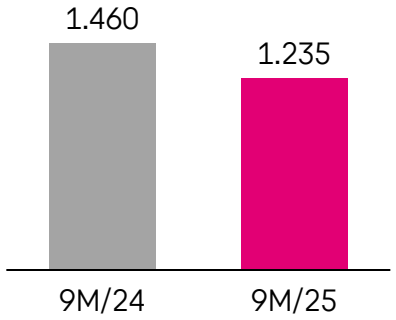
in Tsd.

USA (Postpaid-Kunden)



Stärkstes 9M im Postpaid-Bereich bislang

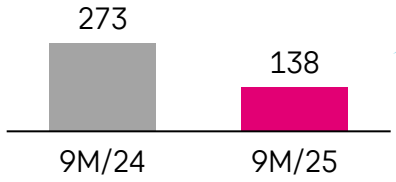
Ohne USA (Vertragskunden)[1]



Netto-Neuzugänge Festnetz[2]

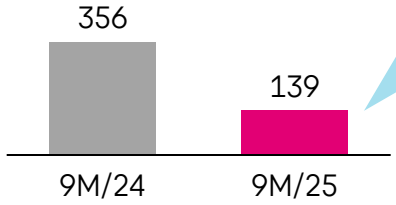
in Tsd.

Breitband



Verlangsamung durch Deutschland-Geschäft

TV



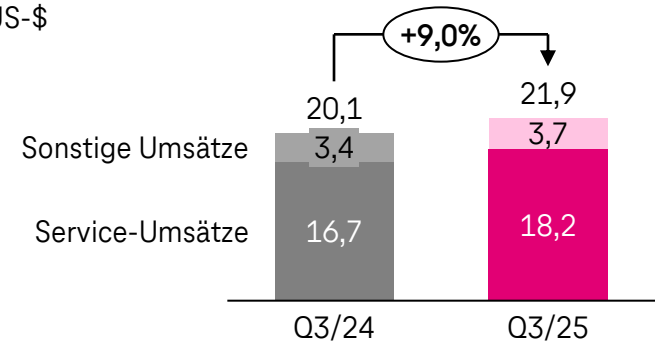
Geprägt von positiven Effekten aus EURO 2024 in 9M/24 und einem negativen Einmaleffekt in Ungarn in Q1/25

[1] D + EU. D: nur unter eigener Marke. [2] D + EU.

T-Mobile US
Branchenführendes finanzielles Wachstum

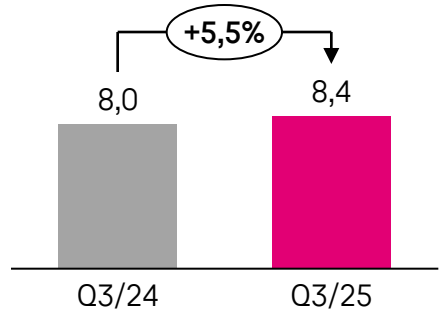
Umsätze (IFRS)
in Mrd. US-$

Von UScellular beeinflusst



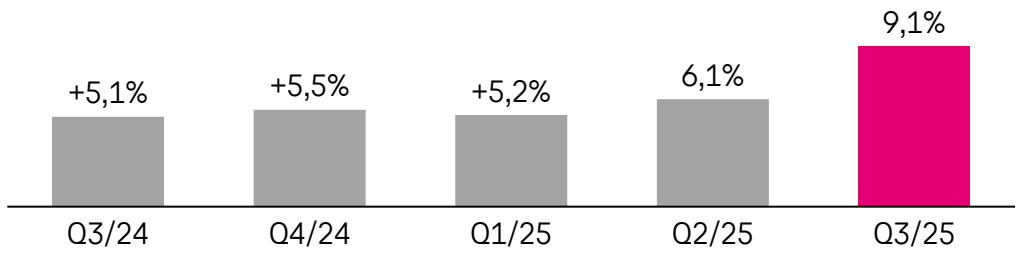
Ber. EBITDA AL (IFRS)
in Mrd. US-$

Von UScellular beeinflusst

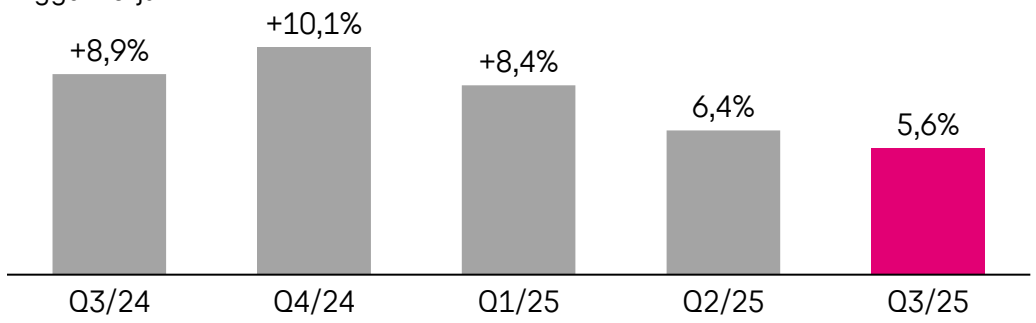


Service-Umsätze (US-GAAP)
in % ggü. Vorjahr

Service-Umsätze im Postpaid-Bereich +11,8% ggü. Vj.



Ber. Core EBITDA (US-GAAP)
in % ggü. Vorjahr

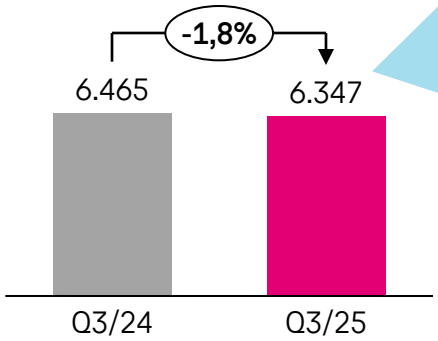


Deutschland

Finanzkennzahlen durch Q3/24-Umsatz und Kosten-Phasing beeinflusst

Umsatz (ausgewiesen)

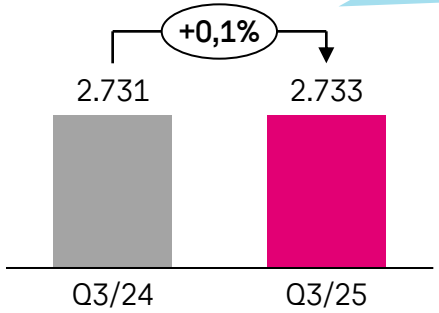
in Mio. €



Rückgang vollständig auf Q3/24 EURO 24 und niedrigere Endgeräte-Umsätze zurückzuführen.
Service-Umsätze im Postpaid-Bereich organisch +0,4% ggü. Vj.

Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

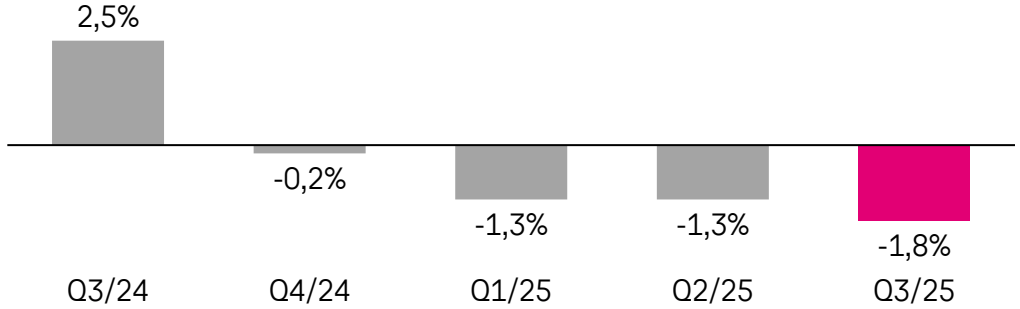
in Mio. €



Quartal durch starken Q3/24-Umsatz und Lohnkosten-Phasing beeinflusst Normalisierung in Q4 erwartet.

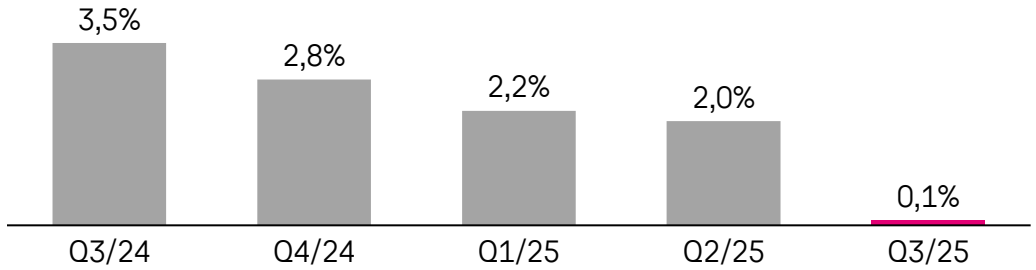
Umsatzwachstum (organisch)

in % ggü. Vorjahr



Wachstum ber. EBITDA AL (organisch)

in % ggü. Vorjahr

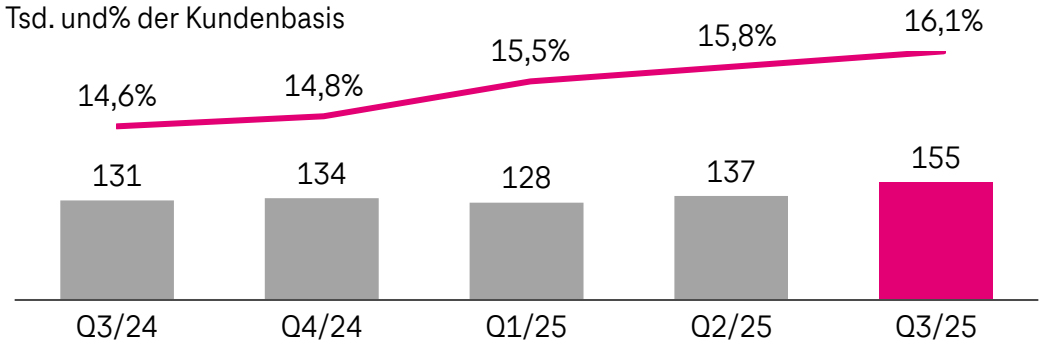


Deutschland

Kennzahlen Festnetz: Anhaltender Erfolg im FTTH-Upselling

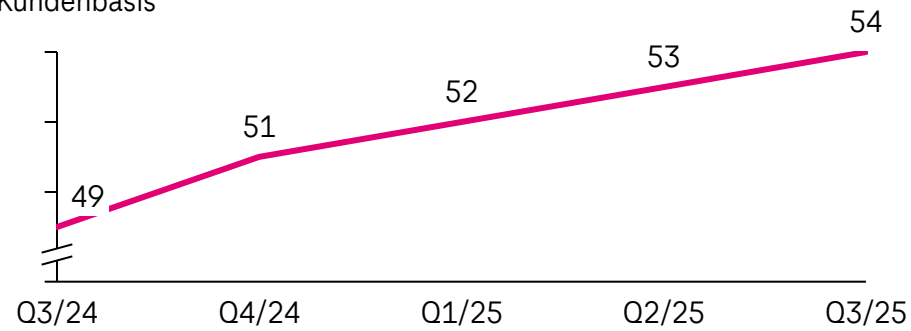
FTTH-Netto-Neuzugänge und Marktdurchdringung

in Tsd. und% der Kundenbasis



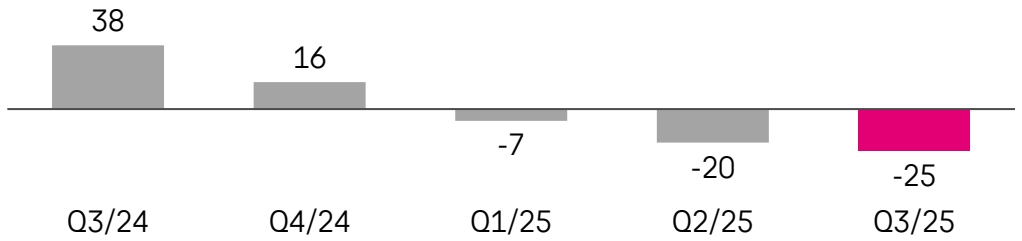
Endkunden mit ≥100 Mbit/s-Tarif

% der Kundenbasis



Netto-Neuzugänge Breitband

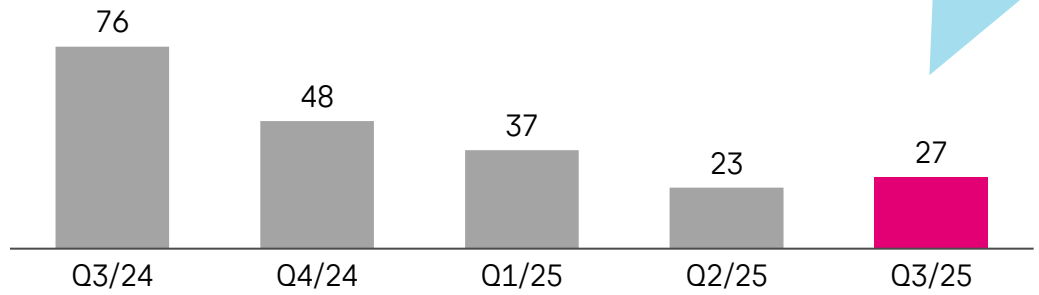
in Tsd.



Netto-Neuzugänge TV (ohne OTT)

in Tsd.

Zusätzlich ~40 Tsd. Netto-Neuzugänge bei OTT-TV

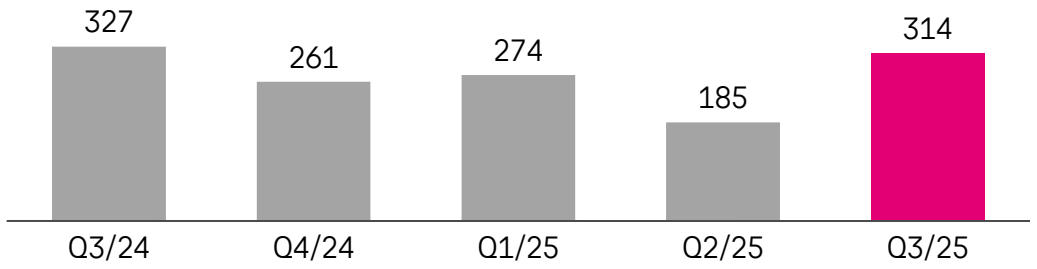


Deutschland

Kennzahlen Mobilfunk: starker Kundenzuwachs in einem umkämpften Markt

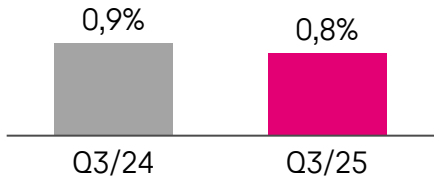
Netto-Neuzugänge eigene Vertragskunden[1]

in Tsd.



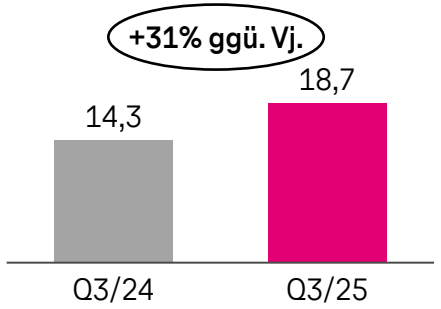
Abwanderung[2]

in %



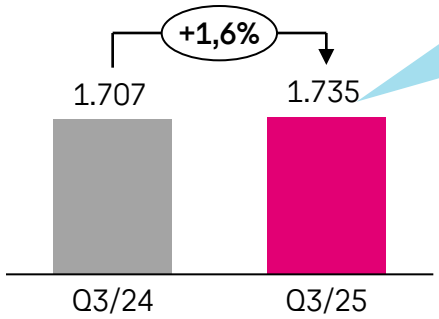
Datenverbrauch[2]

GB pro Monat



Service-Umsätze Mobilfunk (ausgewiesen)

in Mio. €



durch Neuklassifizierung beeinflusst, organische Wachstumsrate 1,8%

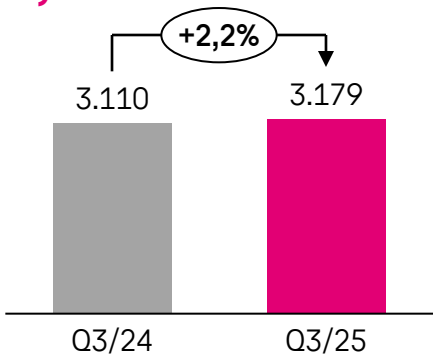
[1] Eigene Endkunden ohne Multi-Brand, IoT-Privatkunden und Schnellstarter. [2] der eigenen Privatkunden mit Vertrag.

Europa

Organisches Ergebniswachstum im 31. Quartal in Folge

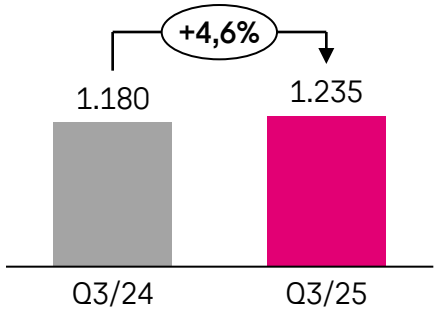
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



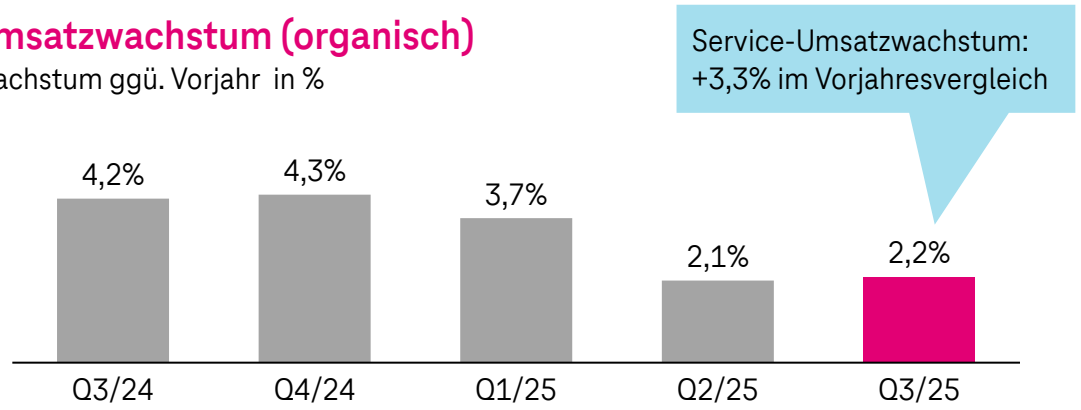
Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

in Mio. €



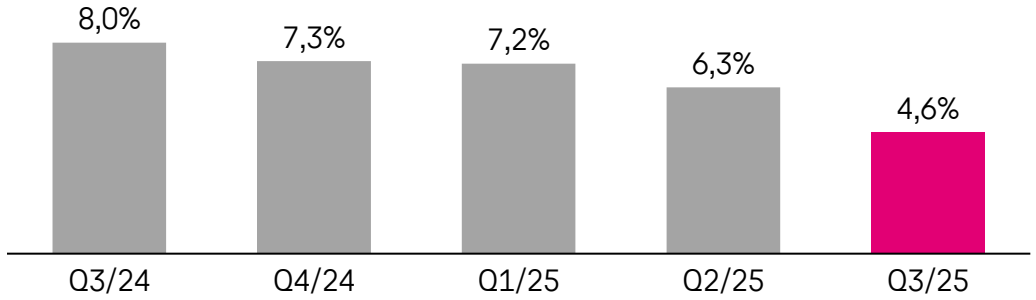
Umsatzwachstum (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Wachstum ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %

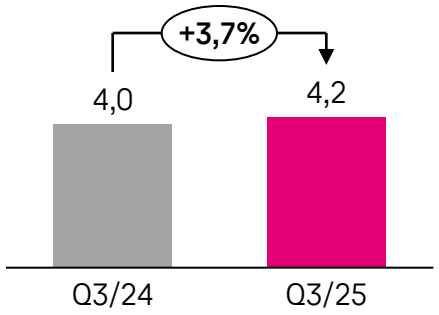


Systemgeschäft

Solides Wachstum bei Auftragseingang, Umsatz und Profitabilität

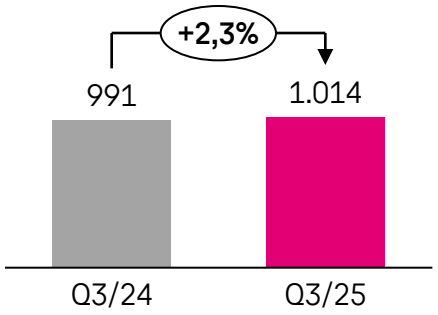
Auftragseingang letzte 12 Monate (LTM)

in Mrd. €



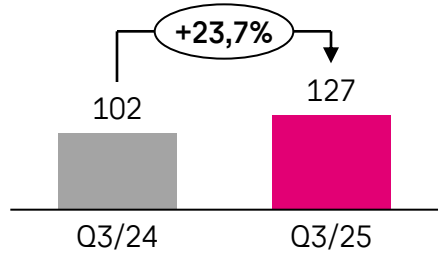
Umsatz (ausgewiesen)

in Mio. €



Ber. EBITDA AL (ausgewiesen)

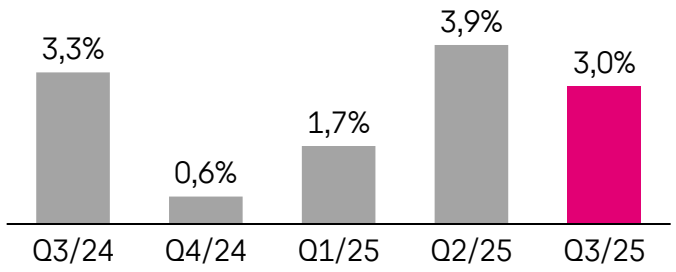
in Mio. €



- Auftragseingang und Umsatz wachsen dank Digital und Road Charging solide.
- Öffentlicher Sektor gewinnt an Bedeutung
- TSI erreicht besten TRI*M mit 99 Punkten
- Auf Kurs hinsichtlich der Ziele für 2025 und CMD-Ziele

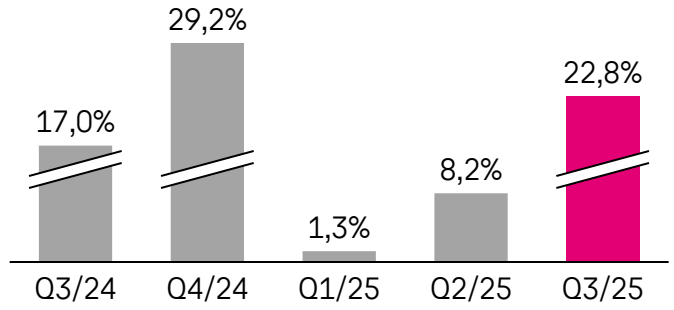
Umsatzwachstum (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



Wachstum ber. EBITDA AL (organisch)

Wachstum ggü. Vorjahr in %



KI und Digitalisierung

Noch schnellere Digitalisierung dank KI

Digital

- >16 Mio. Nutzer auf unseren Apps
- Magenta Moments inzwischen mit ~5,1 Mio. monatlich aktiven Nutzern
- Zahl der OneTV-Nutzer auf ~5,3 Mio. Kunden gestiegen

- TMUS-App „T-Life“ mit über 85 Mio. Downloads
- Drei von vier Vorbestellungen für iPhone-Upgrades bei T-Mobile wurden digital bestellt

KI



G&A

Konzernweiter KI-Datenbot „AskT“ wird von >80 Tsd. Beschäftigten genutzt



Netz

Mobilfunk: KI RAN Guardian Agent überwacht RAN, findet & behebt Störungen (bis zu 95% schneller), Go Live im November

Glasfaser: KI-basierte Qualitätskontrolle im Glasfaserausbau in DE eingeführt



IT

IT DevOps: KI-Programmierung sorgt mit KI-generierten Programmzeilen für bis zu ~14% Zeitersparnis

KI-Tools steigern Entwicklungskapazitäten in den Bereichen AI4Development und AI4OPs um >~5%[1]



Vertrieb & Service

Kundeninteraktion:
KI-gestützter „FragMagenta“-Chatbot erzielte in Q3 eine Lösungsquote von >55% Insgesamt wurden dank „FragMagenta“-Chat & -Voice seit Jahresanfang 2,5 Mio. Anrufe vermieden.

Erste Mitarbeiter vollständig von KI unterstützt: KI-Mitarbeiterbriefing, Mitarbeiter-Chatbot (askT) und autom. Anrufzusammenfassung im Einsatz. Skalierung läuft!

Kunden

B2C:

- DT verwandelt mit T-Capital Beteiligungen an KI-Start-ups wie ElevenLabs, Black Forest Labs, Perplexity und n8n in greifbare Vorteile – skalierbare Innovationen für unsere Kunden und Wachstum!
- MagentaAI nun in fast allen Märkten ausgerollt; verbleibende NatCo GRE folgt in Q4



B2B:

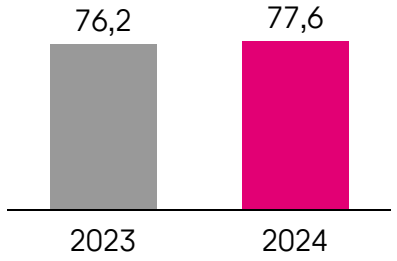
- Durch „AI Foundation Services“ bieten wir unseren Kunden KI-Agenten an und ermöglichen physische und Edge-KI
- Partnerschaft mit Nvidia angekündigt, um Europas erste industrielle KI-Fabrik mit 10 Tsd. GPUs zu schaffen. Go-Live der Dienste für Q1 2026 geplant.

[1] Anstieg der Gesamtentwicklungskapazitäten umfasst Effizienzen über den gesamten Entwicklungszyklus hinweg in AI4Dev & AI4Ops, gemessen in eingesparten Stunden ggü. Entwicklerstunden insgesamt in der DTIT.

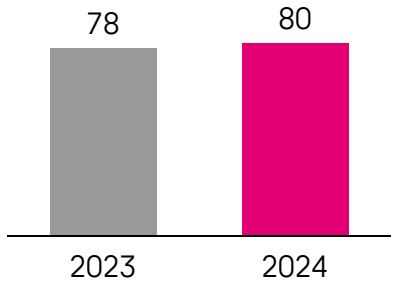
Gesellschaft und Umwelt
Unser ESG-Impact steigt

Gesellschaftliche Agenda

Kundenzufriedenheit[1]
Tri*M



Mitarbeiterzufriedenheit[1,2]
in %



Umwelt

- Q3 (seit Jahresbeginn) Energieverbrauch ohne USA -1% ggü. Vj.
- Agri-PV Park Tützpatz: Deutschlands größtes Agri-PV-Projekt (93 ha) kombiniert Sonnenenergie mit Landwirtschaft und liefert Strom für ~ 4.600 DT-Mobilfunkstandorte

Gesellschaft

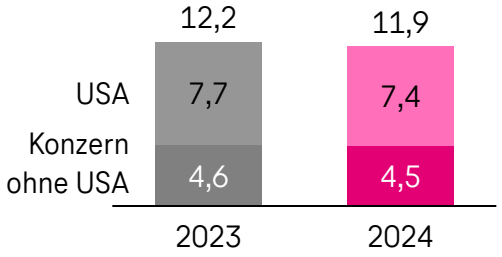
- DT für „Gegen Hass im Netz“ mit Preis für Unternehmensengagement geehrt
- Start der T-Cloud: Einheitliches Cloud-Portfolio, Stärkung der digitalen Souveränität, 100% erneuerbare Energie, hocheffiziente Rechenzentren, streng DSGVO-konform

Governance

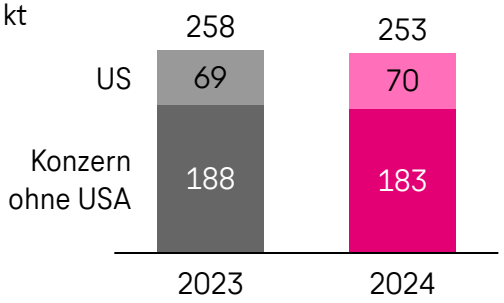
- NetFed-Nachhaltigkeitspreis: 1. Platz für beste CR-Website und Transparenz in der Berichterstattung
- Sustainalytics: Hochstufung auf „Low Risk“ (16,3 Punkte), Nr. 1 in der Vergleichsgruppe von Sustainalytics

Umweltschutzagenda

Energieverbrauch
in Mio. MWh



CO_2e-Emissionen (Scope 1+2)
kt

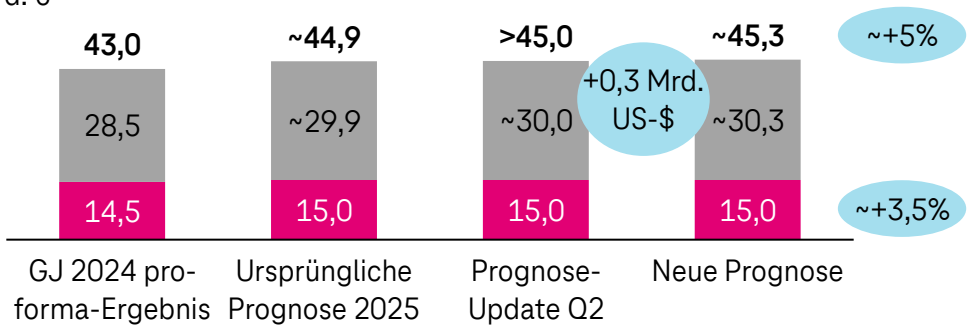


[1] DT ohne USA. [2] Positive Antwort auf Frage in Mitarbeitenden-/Pulsbefragung: „Wie fühlen Sie sich in unserem Unternehmen?“

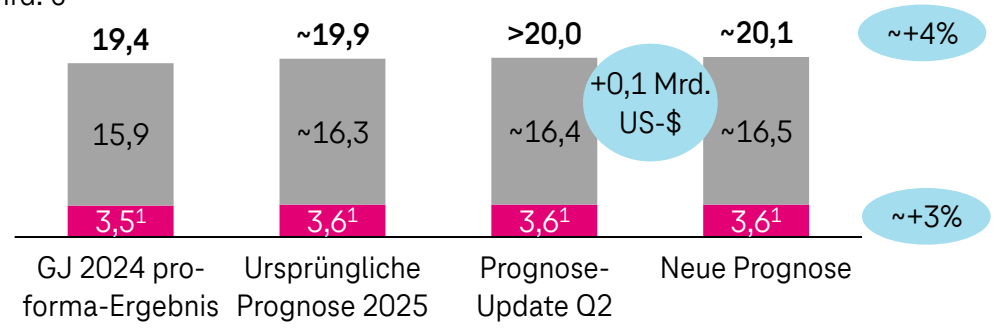
Guidance 2025

Prognose für ber. EBITDA AL und FCF AL zum 3. Mal in Folge angehoben

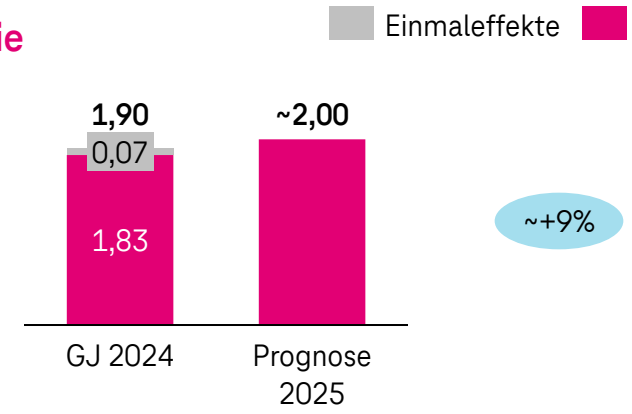
Ber. EBITDA AL
in Mrd. €



FCF AL
in Mrd. €



Ber. Ergebnis je Aktie
in €



Wechselkurs

- Die Prognose basiert weiterhin auf einem Wechselkurs von 1,08 US-$

TMUS

- Prognose 2025 von TMUS basiert auf Mittelwert der neuen Prognose nach US-GAAP für das ber. Core EBITDA i. H. v. 33,8 Mrd. US-$ und für den FCF i. H. v. 17,9 Mrd. US-$

EBITDA-Überleitung von US-GAAP nach IFRS

- Prognose beinhaltet einen Effekt von rund -1 Mrd. US-$ aus der EBITDA-Überleitung von US-GAAP nach IFRS (2024: -1 Mrd. US-$)

[1] FCF AL (DT ohne USA) umfasst Rückflüsse i. H. v. 0,2 Mrd. € aus Funkturm-Transaktion. 2025 wird von Rückflüssen i. H. v. 0,1 Mrd. € aus Funkturm-Transaktion ausgegangen und beinhaltet weiterhin keine von TMUS gezahlten Dividenden.

Q&A

Stellen Sie Ihre Fragen:

Vielen Dank für Ihr Interesse!

Feedback

Haben Sie kurz Zeit für Feedback? Es sind nur 2 Fragen.
(Link auch in der Videobeschreibung)

